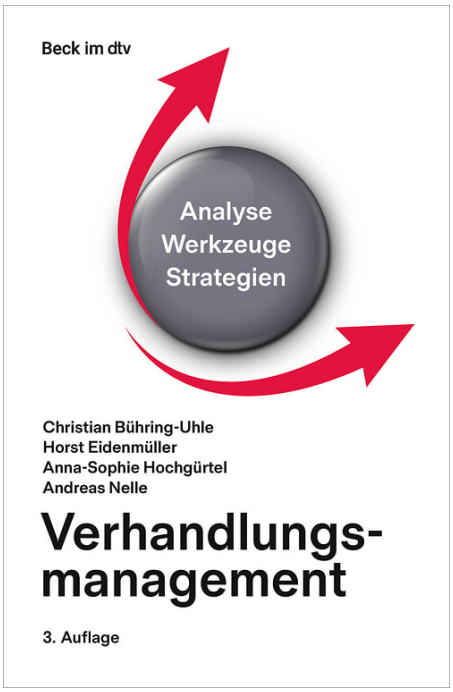


Dr. Christian Bühring-Uhle, Prof. Dr. Horst Eidenmüller, Prof. Dr. Andreas Nelle, Anna-Sophie Hochgürtel

Verhandlungsmanagement

Analyse, Werkzeuge, Strategien

Dr. Christian Bühring-Uhle, Prof. Dr. Horst Eidenmüller, Prof. Dr. Andreas Nelle, Anna-Sophie Hochgürtel
Verhandlungsmanagement
Analyse, Werkzeuge, Strategien

250 Seiten

ISBN: 978-3-423-51300-5
EUR 29,90 [DE]
EUR 30,80 [AT]
ET 18. März 2027
Format : 12,4 x 19,1 cm

Autor*in

Dr. Christian Bühring-Uhle

dtv Verlagsgesellschaft mbH & Co.KG
Tumblingerstraße 21
80337 München

Autor*in

Prof. Dr. Horst Eidenmüller

Autor*in

Prof. Dr. Andreas Nelle

Autor*in

Anna-Sophie Hochgürtel

dtv Verlagsgesellschaft mbH & Co.KG
Tumblingerstraße 21
80337 München

dtv

Autor*in Dr. Christian Bühring-Uhle bei dtv

- Verhandlungsmanagement, Taschenbuch, ISBN: 978-3-423-51300-5

Autor*in Prof. Dr. Horst Eidenmüller bei dtv

- Verhandlungsmanagement, Taschenbuch, ISBN: 978-3-423-51300-5

Autor*in Prof. Dr. Andreas Nelle bei dtv

- Verhandlungsmanagement, Taschenbuch, ISBN: 978-3-423-51300-5

Autor*in Anna-Sophie Hochgürtel bei dtv

- Verhandlungsmanagement, Taschenbuch, ISBN: 978-3-423-51300-5

dtv Verlagsgesellschaft mbH & Co.KG
Tumblingerstraße 21
80337 München